



## Stellenausschreibung

### Firmenkundenberaterin (m/w/d) Außendienst – Komposit- / Kfz-Versicherungen

Arbeitgeber:

Arbeitsort: Gießen, Raum Koblenz, Raum Frankfurt am Main, Raum Trier

Ansprechpartner: Mareike Theisen, SVG Versicherungsvermittlung und Service Südwest GmbH, Breitenbachstraße 9, 60487 Frankfurt am Main, [mareike.theisen@svg-kravag.de](mailto:mareike.theisen@svg-kravag.de), 069 97963-104

Mit einem einzigartigen Serviceportfolio haben sich die SVGen (Straßenverkehrsgenossenschaften) in mehr als 70 Jahren zu einem unverzichtbaren Partner für Unternehmen der Transport- und Logistikbranche entwickelt. Heute bieten 15 regionale SVGen rund 85.000 Kunden spezialisierte Dienstleistungen von Aus- und Weiterbildung über Tankservicekarten und europaweite Mautabrechnungen bis hin zum Consulting aus einer Hand. Durch unsere Verbindung mit der KRAVAG – dem führenden Spezialversicherer der Straßenverkehrsbranche – sowie der R+V-Versicherung können sich unsere Kunden auch in Sachen Versicherungsschutz voll und ganz auf uns verlassen. Von dieser Idealkonstellation profitieren nicht nur unsere Kunden, sondern Du künftig auch!

Du bist seit einigen Jahren mit Spaß und Erfolg im Versicherungsvertrieb zu Hause und willst frischen Wind in Deine Karriere bringen? Du suchst ein Umfeld, das Dir beste Voraussetzungen für Vertriebsfolge bietet und den Arbeitgeber, bei dem sich Dein Einsatz wirklich lohnt – nicht nur in Sachen Vergütung? Dann ist das Deine Chance!

#### Willkommen in der SVG Versicherungsvermittlung und Service Südwest GmbH!

Mit rund 25 Mitarbeiter\*innen sind wir ein kollegiales, überschaubares Team aus Spezialist\*innen in den Bereichen Vertriebsaußen- und -innendienst sowie Schadenbearbeitung. Die Wege sind kurz, die Kommunikation direkt, und alle im Team arbeiten Hand in Hand zusammen. Unsere Kunden schätzen uns als kompetente Partner, die für wirklich jedes Versicherungsthema in der Verkehrs- und Logistikbranche eine Lösung bieten – u.a. Fuhrpark, Transportrisiken, sämtliche Sachversicherungen, bis zur geschäftlichen und privaten Absicherung von Geschäftsführer\*innen. Sehr persönlich, kundenorientiert und vor allem ganzheitlich – wenn Du Spaß daran hast, so zu arbeiten, findest Du bei uns Freiräume, Eigenverantwortung sowie Kolleg\*innen und Führungskräfte, auf die Du Dich verlassen kannst.

#### Beste Voraussetzungen für Deinen Erfolg

- Du startest mit einer intensiven Einarbeitung – u.a. in der KRAVAG-Zentrale in Hamburg.
- Danach übernimmst Du Vertriebsverantwortung für den Großraum Gießen, Koblenz, Frankfurt am Main oder Trier mit attraktiven Bestandskunden und großem Wachstumspotenzial im Neukundengeschäft.
- Als Netzwerker\*in pflegst Du beste Kontakte zu bestehenden Kunden, erkennst neue bzw. Erweiterungsbedarfe und sorgst dafür, dass wir auf Dauer Partner der Wahl für Versicherungsthemen bleiben.
- Als echtes Akquisitionstalent verstehst Du es, Kontakte zu neuen Kunden aus Transport und Logistik aufzubauen und diese für uns zu gewinnen. Ob Kaltakquise, vorhandenes SVG-Netzwerk, Multiplikatoren, innovative Vertriebsstrategien – Du weißt selbst am besten, wie Du Deine Vertriebsziele erreichst, und gehst Deine Aufgaben mit Elan und gut organisiert an.
- Als überzeugende\*r, spartenübergreifende\*r Berater\*in und „Kundenversther\*in“ fällt es Dir leicht, Dich in unterschiedliche Anforderungen und Aufgabenstellungen hineinzudenken. Für die Gestaltung kundenspezifischer Lösungen schöpfst Du aus der gesamten Palette der KRAVAG und R+V. Klar, dass Du bei Spezialthemen jederzeit auf die fachliche Unterstützung unserer Fachberater\*innen sowie auf die Spezialist\*innen beim Versicherer zählen kannst.
- Sales-Support wird bei uns großgeschrieben. Dein\*e Partner\*in aus dem Innendienst kümmert sich u.a. um Recherchen beim Versicherer, Angebotserstellung, Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen und versorgt Dich mit allen relevanten Informationen.
- Last but not least: Wir haben uns für die Zukunft ehrgeizige Ziele gesetzt. Mit frischen Service-Ideen, neuen Prozessen und weiteren Kolleg\*innen stellen wir uns dafür jetzt auf. Eine spannende Phase, in der Du unsere Zukunft aktiv mitgestalten kannst.

#### Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum\*zur Kaufmann\*frau für Versicherungen und Finanzen oder Versicherungsfachmann\*frau mit Leidenschaft für Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation
- Erste – gern auch mehr – Erfahrung im Versicherungsvertrieb im Firmenkunden- oder Privatkundenbereich
- Menschlich und fachlich überzeugend. Gewohnt, nachhaltig gute Kundenbeziehungen auf- und auszubauen
- Je mehr Kenntnisse in KFZ- und Kompositversicherungen, desto besser
- Hochgradig selbstständiger, eigeninitiativer und zielorientierter Macher UND begeisterter Teamplayer

Freu Dich auf einen Arbeitgeber, der Dein Engagement zu schätzen weiß ....

- Erstklassige Aus- und Weiterbildungsangebote
- Eine attraktive Vergütung und Bonifikation – Fixum und Provision ohne „Deckel“ – plus Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Große Flexibilität bei der Wahl Deines Arbeitsplatzes: Homeoffice sowie Außendienstmitarbeiterbüros in Frankfurt und Koblenz
- 30 Tage Urlaub
- Einen Firmenwagen, mit dem Du Dich bei Deinen Kunden sehen lassen kannst – und privat auch!

**Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Dann freut sich Mareike Theisen auf Deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen - bitte mit Angabe des möglichen Eintrittstermins. Sie beantwortet auch gerne telefonisch Deine ersten Fragen.