

Team sucht Verstärkung.



Sales Manager (m/w/d) – Region Nordrhein

Über SVG

Die SVG Nordrhein eG ist ein führender Dienstleister insbesondere für Transport- und Logistikunternehmen in der Region. Mit unseren neuen Produkten in den Bereichen Maut, EETS, Telematik, Tankkarten etc. verbinden wir Tradition und Innovation. Wir suchen Menschen mit Persönlichkeit und Begeisterungsfähigkeit, die sich in einem modernen und wachstumsorientierten Umfeld gewinnbringend einbringen möchten.

Ihre Aufgaben

Sie begeistern und beraten unsere Kunden und Interessenten für moderne, innovative, internationale und vollflexible Maut- und Telematik Lösungen. Als künftiger Spezialist begleiten Sie Kunden vom Erstgespräch bis zur Implementierung. Ziel ist die langfristige Kundenbindung. Darüber hinaus kümmern Sie sich um die Vertiefung und Erweiterung von Kundenbeziehungen und unterstützen auch den Außendienst in allen Belangen.

Unser Angebot

Gestalten Sie mit uns Ihre Zukunft. Es erwartet Sie ein sicherer Arbeitsplatz, interessante Themen und eine attraktive sowie leistungsgerechte Vergütung. Bei uns gibt es kleine Teams und ein modernes Umfeld. Keine Großraumbüros, aber Wertschätzung, Offenheit und Respekt. Seien Sie neugierig!

So überzeugen Sie uns

- ✓ Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- ✓ Mehrjährige Erfahrung im Bereich der Kundenbetreuung
- ✓ Hohe Affinität zu online-basierten Kundenportalen
- ✓ Ausgeprägte Kundenorientierung
- ✓ Gute bis sehr gute Englischkenntnisse
- ✓ Offenes, positives und verbindliches Kommunikationsverhalten
- ✓ Teamfähigkeit, Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und Einsatzbereitschaft

Wann lernen wir uns kennen?

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe von Gehaltsvorstellung und zeitlicher Verfügbarkeit an svg-bewerbung@svg-nordrhein.de.